

# لیونل مسی

کسب و کارت باش

چهارشنبه ۳۱ مرداد 📅

ساعت ۸:۳۰ شب 🕒





بهتون

تبریک میگم که

برای رشد کردن 

بهانه نیاوردین.

# مرتضی ملاحسینی اردکانی

- مدیریت عالی کسب و کار (DBA)
- دارای گواهینامه بیزینس کوچینگ سطح ۲ از ICF آمریکا
- دانش پذیر کوچینگ سطح ۳ (مستری) در آکادمی کوچینگ ایران
- دارای گواهینامه کوچینگ سازمانی از SfiO آلمان
- دارای گواهینامه آموزشی مدیران عالی از IBC ایران
- دارای گواهینامه کوچینگ توسعه فردی و کسب و کار از فنی حرفه ای
- موسس مرکز بیزینس کوچینگ اتاق رشد تحت نظر فنی حرفه ای





2009 UCL FINALE 2009  
Maestro | Vodafone | SONY BRAVIA

Ford

Heineken





چرا لیونل مسی؟

@mollahosseyni.coach



# برخی از افتخارات

۲۰۲۲-۲۰۱۹-۲۰۲۳	بهترین بازیکن مرد فیفا	۱
۲۰۲۲-۲۰۱۴	بهترین بازیکن جام جهانی	۲
۲۰۰۹	بازیکن سال فوتبال	۳
۲۰۱۱-۲۰۰۹	بهترین بازیکن جام باشگاه های جهان	۴
۲۰۲۱-۲۰۱۵	بهترین بازیکن کوپا آمریکا	۵
۲۰۱۱-۲۰۱۰-۲۰۱۵-۲۰۱۲	توپ طلای فیفا	۶
۲۰۱۹-۲۰۰۹-۲۰۲۳-۲۰۲۱	توپ طلا	۷





۸۵ درصد زمان رو مسی در حال قدم زدن

در حال نگاه کردن و شناسایی آنچه داره رقم میخوره

نقاط ضعف کجاست؟ کجا میشه فضا رو پیدا کرد؟

در ۱۵ درصد باقی مونده با سرعت زیاد حرکت می کنه

حالا می دونه کجا بره و چه حرکتی انجام بده

چون همه اینها رو داخل ذهنش طراحی کرده

@mollahosseyni.coach

نکته اول:

انرژی رو ذخیره کن



@mollahosseyni.coach



نکته دوم:

رقباً رو تحلیل کن



@mollahosseyni.coach

عنوان: برگ تحلیل رقبا

مزیت رقابتی چیه	راه ارتباطی چیه	مشتریانش کیا هستن	نام رقیب

از چه فردی میتونم کمک بگیریم	چه الگویی میتونم ازش بگیرم	تفاوت خدمات و محصولش با من چیه

نکته سوم:

راه درست (استراتژی)

پیدا کن

@mollahosseyni.coach



نکته چهارم:

سرّيع انجامش بده

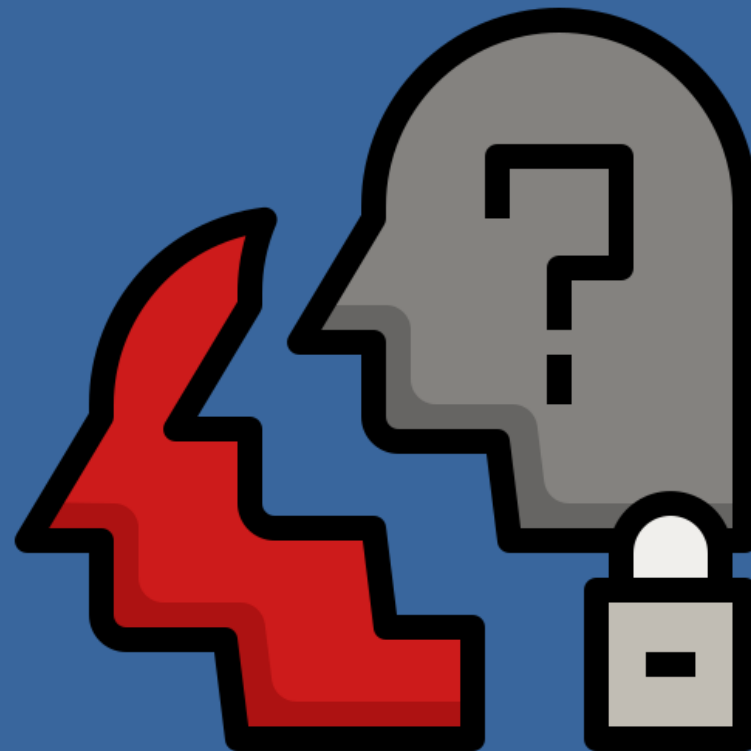


@mollahosseyni.coach

هضم تجربه

=

الگو گرفتن



@mollahosseyni.coach





مگه چیکار

میکنه؟

یا شایدم نمیکنه

@mollahosseyni.coach





# نکته اول

۱. خودش رو در معرض  
بازیکنای دیگه قرار نمیده.



پس همه نمیتونن

بهمش پاس بدن!

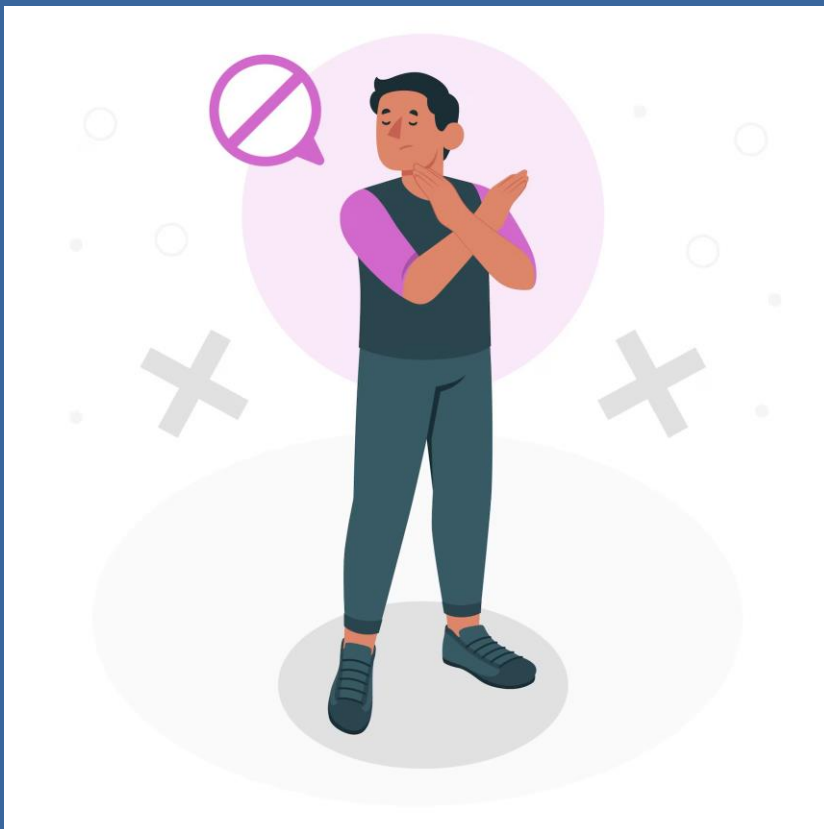
@mollahosseyni.coach





# الگوش برای ما چی میشه؟





• نه گفتن

@mollahosseyni.coach

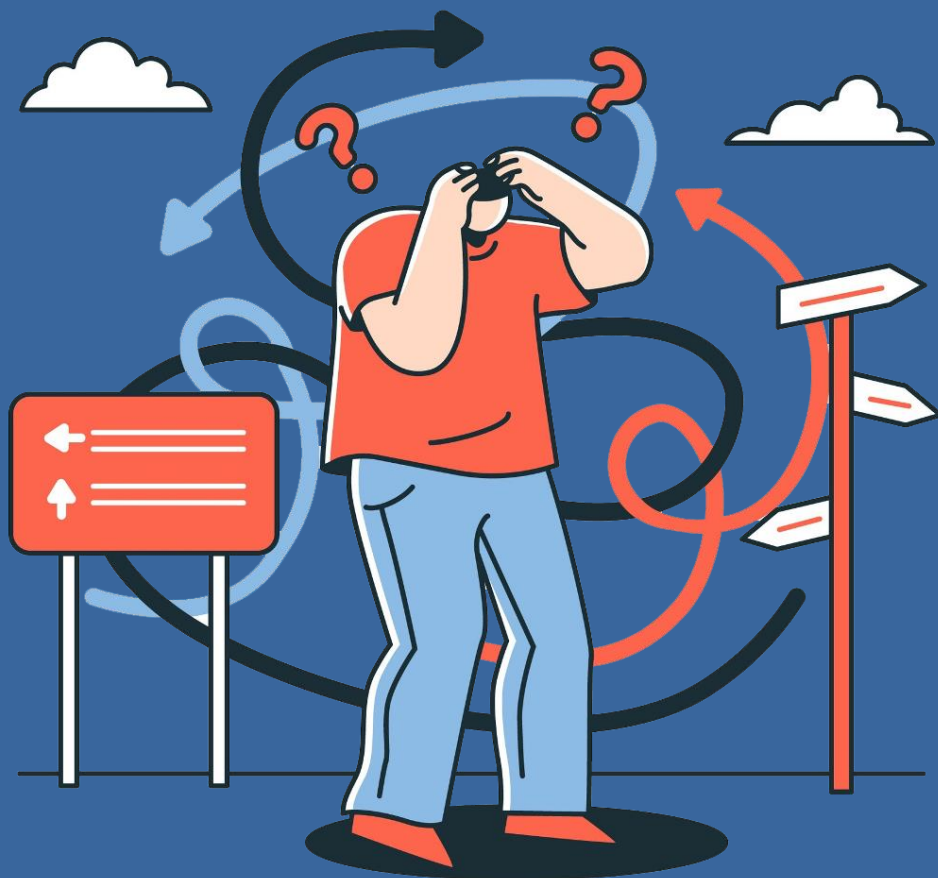


• کپی نکردن



@mollahosseyni.coach





• تصمیم هیجانی نگرفتن

@mollahosseyni.coach



• تعصب نداشتن



@mollahosseyni.coach



# نکته دوم

حالا اگه کسی  
پاس داد برهش چی؟



۲. توپ رو نگه نمیداره

سریع پاس میده.



@mollahosseyni.coach

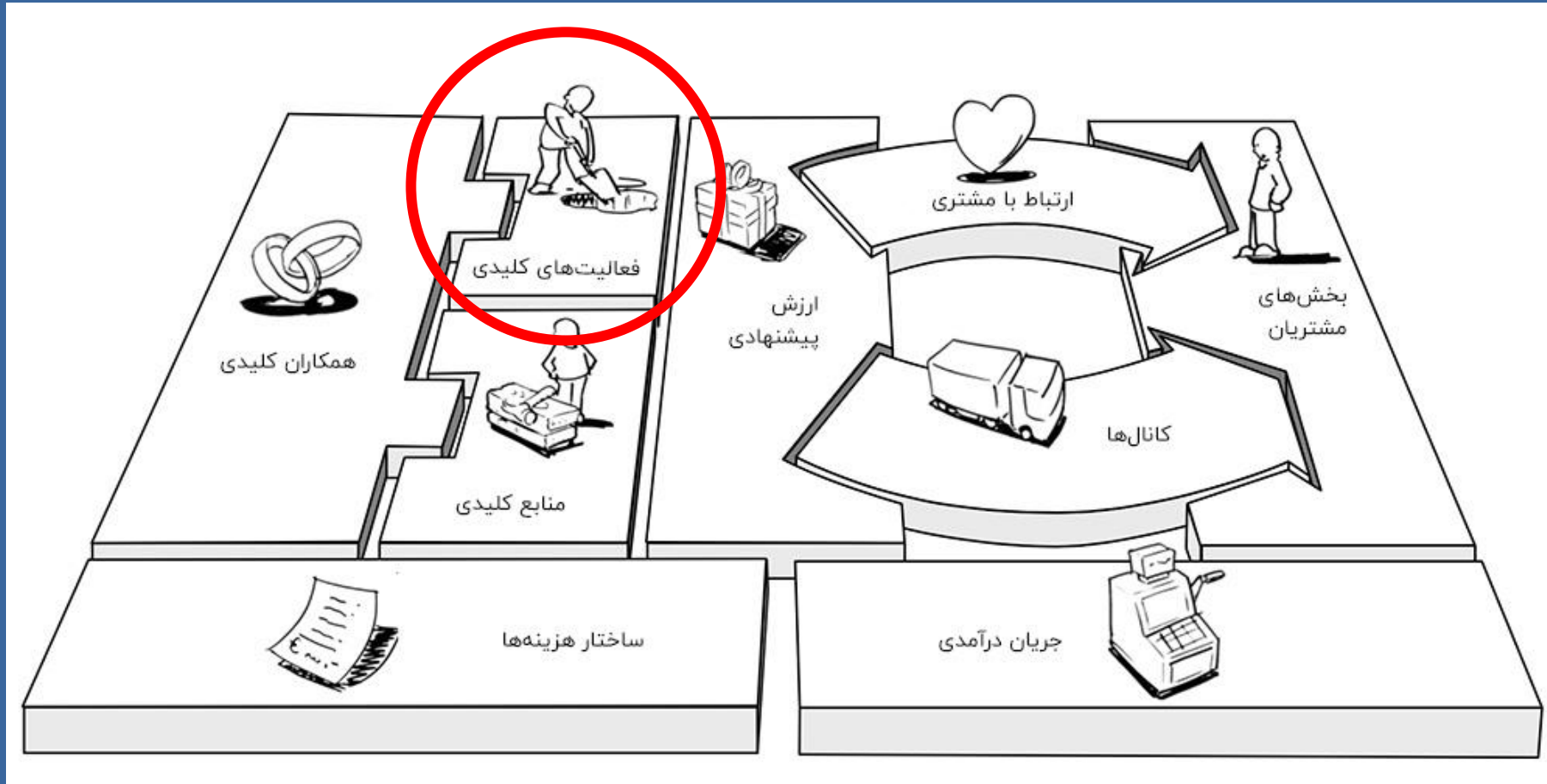


# الگوش برای ما چی میشه؟





# فعالیت های کلیدی من



۱- جذب مشتری جدید

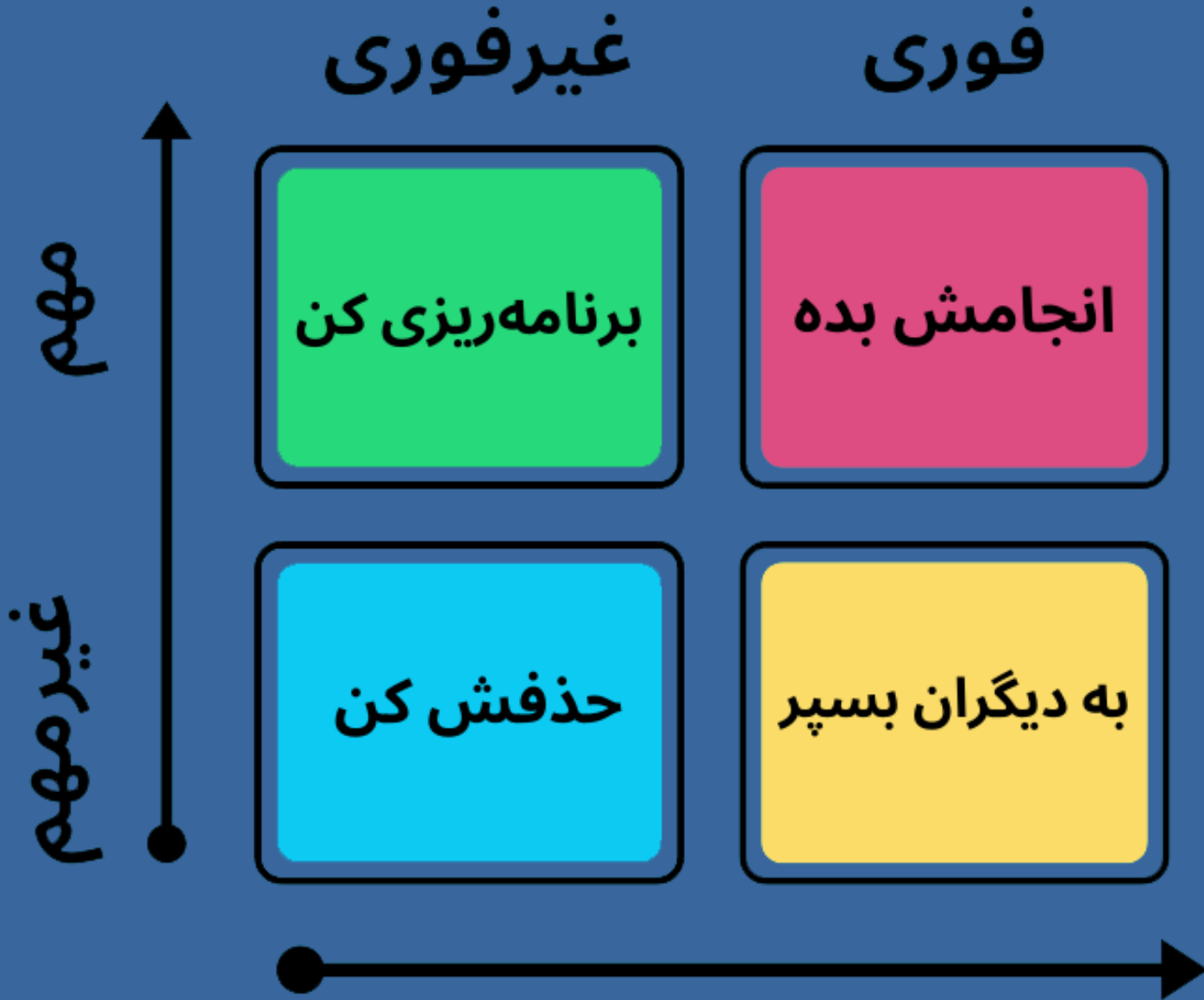
۲- تکرار خرید مشتریان

۳- ارجاع مشتری از مشتری

@mollahosseyni.coach



# ماتریس آیزنرهاور



• نتیجه عدم استفاده  
از ماتریس آیزنهاور



@m



فایده و نتیجه اش چیه؟

@mollahosseyni.coach





@mollahosseyni.coach

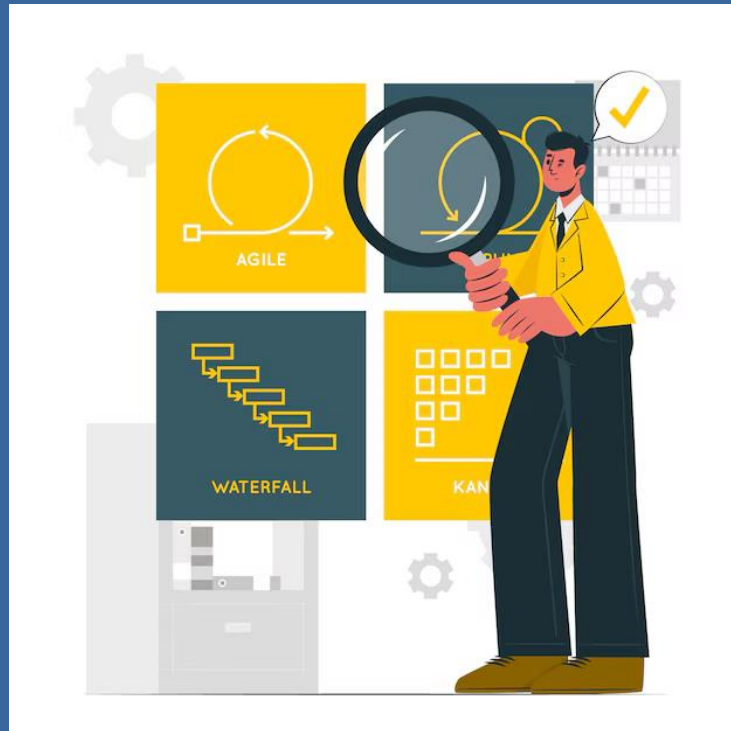


## پیدا کردن زمان برای:

- خوب دیدن
- رصد کردن
- تحلیل بازار



# برای پیدا کردن فرصت



@mollahosseyni.coach





حالا که فرصتو گیر آوردم  
چیکار کنم؟



حرکت به سمت هدف

@mollahosseyni.coach





یا گل میشه.

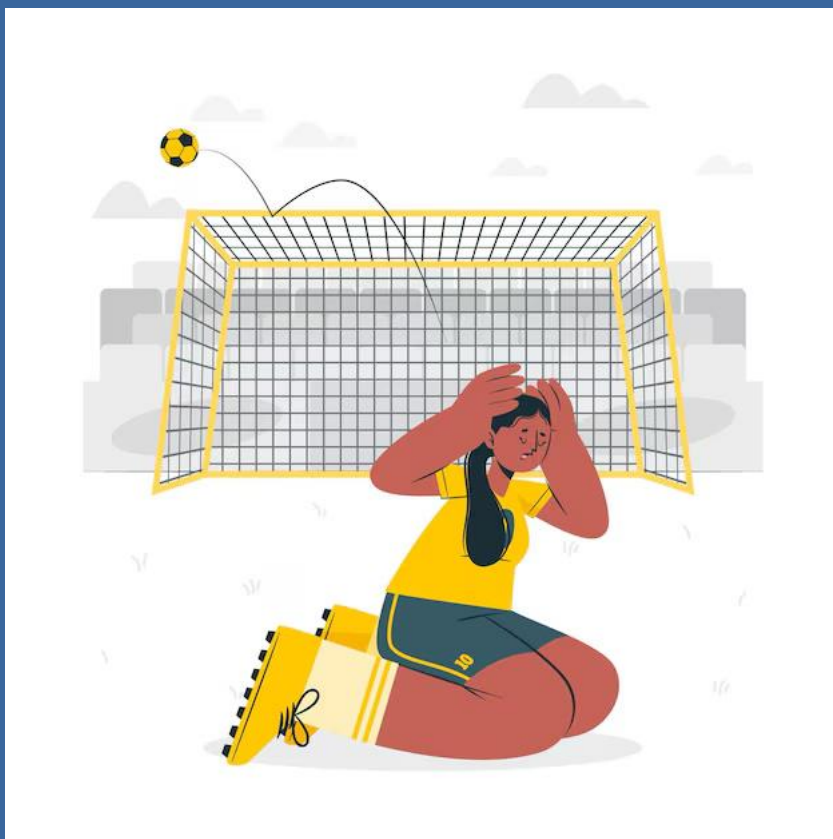
وزدن ضربه:

یا خطا میره.

10



@feyefai



اگه خطا رفت:

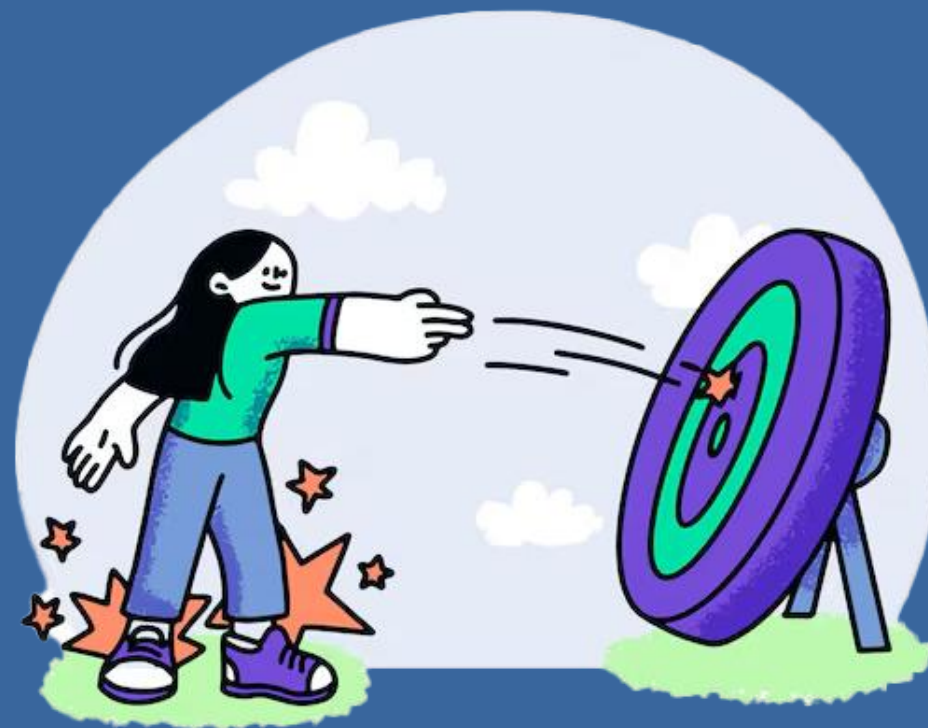
گذروندن دوره سوگ

@mollahosseyni.coach



دوباره و دوباره

و برگشت به بازی



@mollahosseyni.coach



# هیچ شکستی وجود نداره، جز ادامه ندادن به تلاش.

آلبرت هوبارد

@mollahosseyni.coach



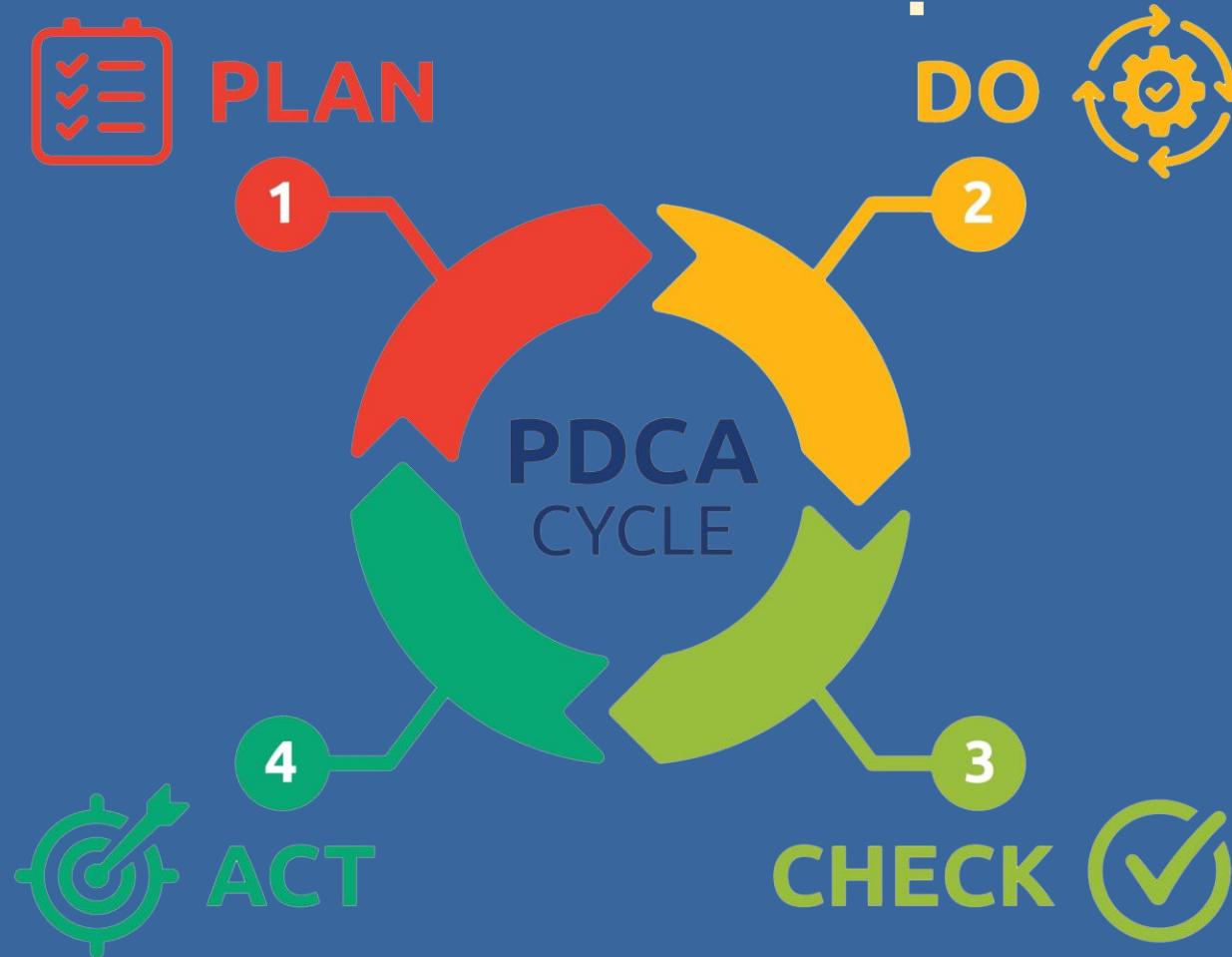
یا به قول نلسون ماندلا:

بر اساس موفقیت‌هایم درباره من قضاوت نکنید؛  
بر اساس تعداد دفعاتی قضاوت کنید که  
زمین خوردم و دوباره بلند شدم.

@mollahosseyni.coach



# چرخه PDCA







یادت باشه مسی  
حتی اواخر بازی،  
برهانه نمیاره،  
برد رو رها نمیکنه،  
و به تلاش ادامه میده.

# برهانه چی کار میکنه؟

به شما کمک میکنه موقت جلوی جمع سربلند باشی و بهت حق بدن

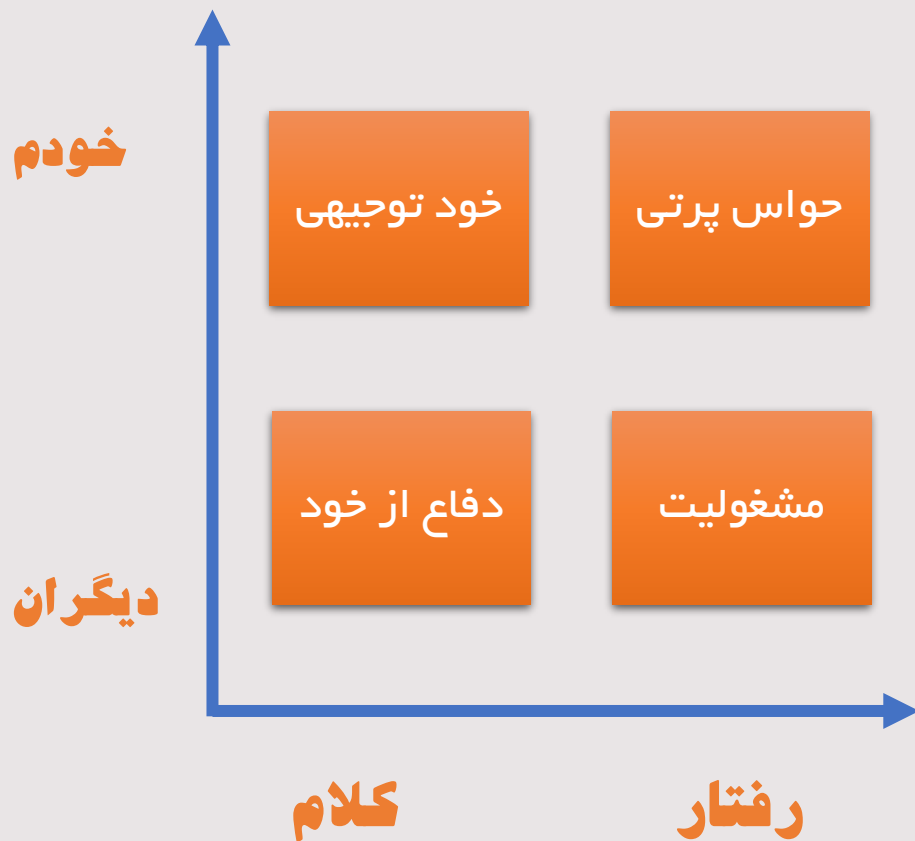
اما سوال اینجاست آیا این کار شما رو خارق العاده میکنه؟

اصلا شما دنبال این هستین که بهت حق بدن یا خارق العاده باشی؟

@mollahosseyni.coach



# دسته بندی بهانه ها



## مسئولیت پذیر

- ۱- زندگی سرشار از دستاورد
- ۲- کنترل روی زندگی
- ۳- یاد گرفتن از رویدادها
- ۴- احترام اطرافیان
- ۵- داشتن اطرافیان موثر
- ۶- دیدن بهترین نسخه خود

## زندگی با بهانه

- ۱- بدون دستاورد خاص
- ۲- نداشتن کنترل روی زندگی
- ۳- یاد نگرفت از رویدادها
- ۴- نارضایتی اطرافیان
- ۵- داشتن اطرافیان ضعیف
- ۶- ندیدن بهترین نسخه خود

جهنم ما زمانیه که خودمون رو با بهترین  
نسخه خودمون روبرو کنند



بهانه ها میخ هایی  
هستند که خانه شکست  
را بنا می کنند





بهتون

تبریک میگم که

برای رشد کردن 

بهانه نیاوردین.

با ما در ارتباط باشید.



09130500247



mollahoseyni.coach



@mollahoseyni.coach



@GrowthRoomm

@mollahosseyni.coach

