



کارگاه آموزش

# فروش در بلک فرایدی

پنجشنبه آذر | ۱۲:۳۰ الی ۹:۳۰

مدرس: دکتر مرتضی ملاحسینی  
برگزار کننده: مرکز فروش اتاق رشد



بهتون تبریک میگم که  
برای رشد کردن 🌱 بهانه نیاریدین.



**BLACK FRIDAY**

جمعه سیاہ



# تاریخچه

SALE

BLACK  
FRIDAY

۴امین پنجشنبه نوامبر همیشه روز  
شکرگذاری و فرداش آخرین جمعه

ماه نوامبر

ریشه آمریکایی داره

BLACK FRIDAY

هدف

ارائه تخفیفات زیاد برای ترغیب کردن مشتری برای خرید



دلیل



معرفی محصولات جدید

فروش محصولات رسوب انبار

کسب سود از حجم فروش بالا

نکات مهم



SALE

BLACK  
FRIDAY

نکته اول:

تجربه رکورد فروش در یکروز



نکته دوم:

SALE

BLACK

FRIDAY

اگر تا الان انجام ندادی یا قصد انجام دادنش رو نداری.....

نکته سوم:

SALE

BLACK

FRIDAY

جذب مشتری جدید که بعد از این با قیمت اصلی میان

SALE

نکته سوم:

BLACK  
FRIDAY

خرید مشتریانی که به شما اعتماد ندارند

SALE

نکته چهارم:

BLACK FRIDAY  
خرید مشتریانی که قدرت خرید پایینی دارند

SALE

نکته پنجم:

BLACK

حجم فروش خوب به جای سود خوب

FRIDAY

SALE

نکته ششم:

BLACK  
FRIDAY

نشان بده هوادار مشتری هستی

SALE

نکته هفتم:

BLACK

اگر جمعه تعطیلی، پنجشنبه رو انتخاب کن

FRIDAY

SALE

BLACK  
FRIDAY

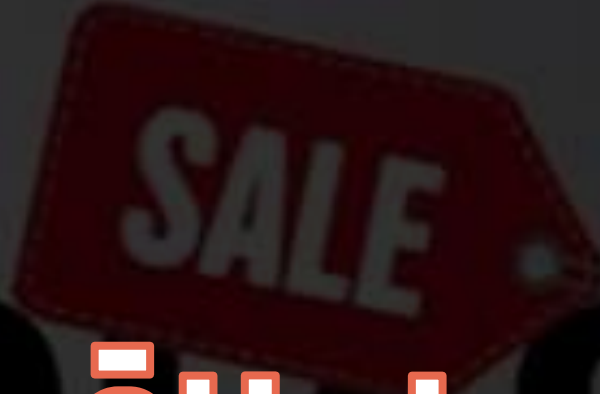
نکته هشتم:

تمرکز روی سه کالا:

کالای جدید، کالای پرفروش و کالای رسوب انبار



واما اقدام...



BLACK  
FRIDAY



**BLACK  
FRIDAY**

**SALE**

**قدم اول:**

**شناسایی محصولات یا خدماتی**

**BLACK  
FRIDAY**

**SALE**

**قدم دوم:**

**شناسایی راه های ارتباطی**

قدم سوم:

شروع به نیاز سازی و وارم آپ (استفاده از امان مشکی و کلمه بلک فرایدی)

مثال

**BLACK  
FRIDAY**

**SALE**

**قدم چهارم:**

**اعلام پیشنهادات رد نشدنی**

**در زمان محدود**

**BLACK  
FRIDAY**

**SALE**

**قدم پنجم:**

**اعلام زمان دوم برای جا مانده ها**

# بىزنامە چىيە



# اول معرفی محصول یا خدمات

## منطقی و احساسی

میتونی از استوری ها اسکرین بگیری جواب بدی





## • معرفی خدمات آرایشی به صورت منطقی:

- خدمات آرایشی حرفه‌ای، زیبایی با اصول و دقت
- استفاده از محصولات آرایشی باکیفیت و اصل که به پوست شما آسیب نمی‌زنند. آرایش توسط تیم حرفه‌ای و متخصص که با جدیدترین متدهای روز دنیا آشنا هستند.
- رعایت کامل بهداشت و استریل ابزارها
- طراحی آرایش متناسب با فرم چهره شما برای جلوه‌ای طبیعی و ماندگار.
- تنوع خدمات از آرایش روزانه و شبانه گرفته تا میکاپ عروس، شینیون حرفه‌ای و خدمات مژه و ابرو.



## • معرفی خدمات آرایشی به صورت احساسی:

- زیبایی که شایسته توست، در دستان ماست!
- تصور کن درخشان‌ترین نسخه از خودت رو توی آینه می‌بینی.
- ما اینجا هستیم تا زیبایی طبیعی تو رو به شکلی بی‌نقص برجسته کنیم.
- لحظه‌ای که با لبخند از سالن بیرون میری، حس می‌کنی آماده درخشیدن توی هر جمعیتی هستی.
- آرامش و لذت تجربه‌ای متفاوت در محیطی صمیمی و لوکس، فقط برای تو! چون تو لایق این هستی که بدرخشی و همه به زیباییت تحسین کنن.



## • معرفی لباس زیر به صورت منطقی:

- این لباس زیر از پارچه‌ای ضد حساسیت تولید شده که برای تمام پوست‌ها، حتی حساس‌ترین‌ها، مناسبه.
- با طراحی ارگونومیک، کاملاً متناسب با فرم بدن و بدون ایجاد فشار یا ناراحتی.
- دوام بالا: چندین بار شستشو و همچنان کیفیت اولیه رو حفظ می‌کنه.
- قابلیت تنفس بالا برای جلوگیری از تعریق و احساس ناخوشایند.
- قیمت اقتصادی برای محصولی که ماندگاری و راحتی رو تضمین می‌کنه.



## • معرفی لباس زیر به صورت احساسی:

- تصور کن روزت رو با حسی از لطافت و آرامش شروع می‌کنی.
- این لباس زیر، مثل یه دوست مهربونه که در تمام لحظات همراهته و باعث میشه با اعتماد به نفس و راحتی حرکت کنی.
- رنگ‌ها و طرح‌های جذابش، تو رو به بهترین نسخه از خودت تبدیل می‌کنه.
- هر بار که این لباس رو می‌پوشی، حس می‌کنی که از خودت مراقبت کردی و به جسم و روحت اهمیت دادی.
- چون تو لایق آرامش و زیبایی هستی



## • معرفی لباس زیر به صورت منطقی:

- ماساژ توسط متخصصان حرفه‌ای با استفاده از تکنیک‌های علمی و استاندارد.
- بهبود گردش خون و کاهش دردهای عضلانی با روش‌های ماساژ سوئدی، تایلندی و درمانی.
- استفاده از روغن‌های طبیعی و معطر برای لطافت پوست و افزایش حس آرامش.
- مناسب برای کاهش استرس، بهبود خواب و افزایش انرژی روزانه.
- محیطی بهداشتی، آرام و حرفه‌ای برای یک تجربه خاص و بی‌نظیر



## • معرفی لباس زیر به صورت احساسی:

- تصور کن در فضایی آرام، با موسیقی ملایم و عطر دلنشین، تمام خستگی‌های روزانه از بدنت بیرون می‌روند.
- دستان ماهر ماساژورهای حرفه‌ای مثل جادو، هر گره و تنش را از عضلاتت باز می‌کنند.
- هر لحظه که روغن‌های معطر روی پوستت مالیده می‌شوند، حس آرامش به تمام وجودت جاری می‌شود.
- اینجا جایی است که بدنت جان تازه می‌گیرد و روحت سبکتر می‌شود. چون تو سزاوار یک استراحت واقعی هستی!



## • معرفی پوشاک به صورت منطقی:

- ارائه تنوع گسترده از طرح‌ها و سایزها برای خانم‌ها و آقایان.
- استفاده از پارچه‌های با کیفیت و بادوام که هم راحتی و هم زیبایی را به ارمغان می‌آورند.
- قیمت‌های مقرون به صرفه با تخفیف‌های ویژه در مناسبت‌های مختلف.
- هماهنگی با جدیدترین ترندهای مد روز دنیا.
- امکان خرید حضوری و آنلاین با خدمات ارسال سریع و مطمئن.



## • معرفی پوشاک به صورت احساسی:

- تصور کن لباسی می‌پوشی که به محض ورود به جمع، همه بهت نگاه می‌کنند و تحسینت می‌کنند.
- لباس‌هایی که نه تنها زیبایی تو رو برجسته می‌کنند، بلکه حس اعتماد به نفس بیشتری بهت میدن.
- چه بخوای یه قرار دوستانه داشته باشی، چه یه مهمونی رسمی، اینجا همیشه یه انتخاب مناسب برای تو هست.
- با هر لباسی که از ما می‌پوشی، یه داستان جدید از خودت خلق می‌کنی.
- چون تو لایق بهترین‌ها هستی و ما اینجا هستیم که بهترین رو برای تو بیاریم!





در حالی که حس میکنی علت همه‌ی  
جوش‌های صورتت از گرمی خوردنه



باید بگم همینکه در طول روز در معرض  
افتاب و حتی نور آفتاب هستی و کمی عرق  
میکنی میتونه کاملا پوستت رو بهم بریزه

حالا چیکار کنیم؟ نمیتونیم که جای تاریک  
باشیم؟! درسته بهتون میگم

در حالی که حس میکنی سال‌ها  
طول میکشه تا پوستمون چروک بشه



همین خندیدن و اخم کردن  
ساده روزانه باعث میشه خیلی  
زود پوستتون چروک بشه ❌

حالا چیکار کنیم نخندیم؟ اخم  
نکنیم؟ بهتون میگم چیکار کنید

## نگه دار این استوری رو بخون

پس اگه نمیخواهی

- ✘ چند سال دیگه هزینه جراحی کشیدن پوست بدی 🤔
- ✘ خطر بیهوشی رو تجربه نکنی 🤔
- ✘ به سمت بیماری‌های ترسناک حرکت نکنی 🤔
- ✘ چندین میلیون هزینه بیمارستان و جراحی ندی 🤔
- ✘ کلی حس بد رو تجربه نکنی 🤔



از همین امروز تصمیم جدی بگیر

- ✓ ماهی یکبار به پوستت برس
- ✓ هم یک صدم هزینه بیمارستان و جراحی هزینه میکنی
- ✓ هم کلی حس خوب داری
- ✓ هم توی واقعیت و عکس‌ها زیبایی واقعیت نمایان میشه

پس میبینیم که ناخواسته ما هرروز  
به سمت پیرشدن پوست و خطر  
خراب شدن پوست حرکت میکنیم



و البته کاش همیشه با پیرشدن متوقف بشه و  
کار به بیماری‌های عمیق‌تر و سرطان نرسه 🤔

✘ متأسفانه هم از زندگی آدم میفته  
✘ هم باید چندین میلیون هزینه جراحی بده

## اگر تقاضا کم بود

بگو فعلا نخر و صبر کن تا سه روز دیگه یه خبر فوق العاده دارم

## اگر تقاضا زیاد بود بود

دوست دارم به شما به دلیل .....



# دوم کاهش ریسک خرید

## از بین بردن ترس های مخاطب

نظر مشتریان، کد های مرسوله



# سوم اعلام تخفیف به مدت ۲ روز

نحوه های سفارش، محدودیت ها و میگی

تکرار کردن پیشنهادهای، تاکید و صف خرید

استوری کردن دایرکت ها و میزان سفارشات



# برای داغ تر کردن موضوع

هدیه و قرعه کشی هم اضافه کن



# پنجم تشکر از خرید

ایجاد حسرت از دست دادن فرصت

مثل قفسه خالی، نوبت پر شده

هرکی درخواست داد زود بهش نفروش



# سوم اعلام تخفیف به مدت ۲ روز

نحوه های سفارش، محدودیت ها و میگی

تکرار کردن پیشنهادهای، تاکید و صف خرید

استوری کردن دایرکت ها و میزان سفارشات





## نکات مهم

الان تخفیف میگذاریم شب یلدا چی؟

زودتر از جمعه بفروش چون پولش تموم میشه

دیتای کافی نگیری ارزش باختی



# نکته آخر

استفاده از المان سوال بر انگیز



**BLACK  
FRIDAY**

**SALE** تمرین

